

www.succes-richeesse.com



Fabrice Beal

**Comment Créer
Une Mini Boutique
Sur Internet
En Quelques Clics !**

CopyrightFrance 2005 – Tous droits réservés

Cet ebook est libre des droits de diffusion et de vente !

C'est-à-dire que vous pouvez **l'offrir gratuitement ou le revendre** (au prix que vous trouverez le plus juste) à autant d'exemplaires que vous voudrez en gardant 100% des bénéfices !

- Vous devez cependant le conserver intact et en aucun cas le modifier, même partiellement.
- Vous ne devez pas faire de Spam* pour le distribuer.

* Envoi massif de courriers non sollicités

Sommaire :

Sommaire	2
Note d'information	3
Introduction.....	3
Les 3 étapes pour confectionner une mini boutique	4
ETAPE 1: Trouver un hébergeur	4
L'hébergement chez 1and1.....	5
L'hébergement chez Amen	6
ETAPE 2: Trouver un éditeur html	6
Les éditeurs html gratuits.....	7
Faire un site avec Frontpage.....	7
Faire un site avec Dreamweaver	8
ETAPE 3: Installer le paiement sécurisé sur votre site.....	8
Créer des boutons d'achat avec Paypal.....	9

Comment utiliser Allopass	13
Créez une hotline et soyez payé à chaque appel	15
Créez une ligne téléphonique nomade sur votre ordinateur.....	16
Quelques conseils sur l'élaboration d'un site	18
Quelques outils indispensables à votre réussite	19

Note d'information :

Ce guide a pour simple vocation de stimuler votre esprit d'initiative. Les aspects juridiques et fiscaux ne sont pas abordés dans ce livre. Chaque cas étant particulier et la législation étant différente pour chaque pays, je vous invite à prendre conseil auprès d'un professionnel qualifié (juriste, avocat...) avant d'entreprendre toute démarche de création d'une Boutique Virtuelle.

L'auteur se dégage de toute responsabilité quant à l'utilisation de ce manuel et pour tous litiges qui pourraient être dus de façon directe ou indirecte à l'information contenue dans ce livre.

Introduction :

Ce manuel va vous expliquer en quelques lignes comment vous allez pouvoir créer une mini boutique sur Internet sans avoir de connaissances particulières.

Même si vous êtes un novice, vous allez pouvoir sans aucune difficulté et dans quelques heures devenir propriétaire d'une boutique en ligne qui répond à vos clients, vend et livre les commandes automatiquement, 24H/24, 7J/7 et toute l'année! Et ce avec seulement une ou deux pages Web à publier.

3 étapes simples pour confectionner une boutique

1 - Un hébergeur : c'est un prestataire de services qui permet d'héberger votre site sur un serveur (un ordinateur qui reste connecté 24h sur 24h sur Internet pour que tout le monde puisse venir sur votre site à n'importe quel moment).

- Enregistrer un nom de domaine que vous aurez préalablement choisi.
- Choisir votre formule d'hébergement (espace disque, fonctions diverses, dans ce cas la formule de base suffira).

La plupart du temps, ces 2 phases se font en même temps et vous êtes guidé très simplement par le prestataire que vous aurez choisi.

2 – Un éditeur html : c'est un logiciel qui vous permet de fabriquer des pages Web sans avoir besoin de connaître le langage informatique.

3 – Un système de paiement sécurisé : Il vous permettra d'accepter les paiements par carte bleue sans avoir besoin ni d'aucun matériel ni d'un compte bancaire !

Et c'est tout !

Quant au budget... vraiment dérisoire... **Pour moins de 15,00 Euros TTC de coût annuel (le prix d'un tee-shirt) vous avez votre boutique !**

ETAPE 1 : TROUVER UN HEBERGEUR

Voici 2 hébergeurs que j'ai sélectionnés et que je considère parmi les meilleurs rapports qualité/prix. Bien sûr, vous n'êtes pas obligé de vous inscrire chez l'un d'eux et restez libre d'en trouver un autre en cherchant sur les moteurs de recherche.

L'hébergement inclut l'enregistrement de votre nom de domaine et l'espace disque dont vous aurez besoin pour publier votre site et le rendre accessible au monde entier.

a) 1and1.fr

Pour moi un des meilleurs avec un rapport qualité/prix irréprochable.

Très bon point: L'interface est plutôt sobre et sans fioritures. Il semble que leur politique soit plutôt basée sur l'efficacité. En plus, depuis la rentrée 2005, 1and1 a bien amélioré son interface utilisateur qui est désormais beaucoup plus claire et plus conviviale.

Moins bon point : Le trafic sur votre site est limité pour le pack de base (pack perso) à 5 Go (Giga-octets). Cela ne posera pas problème si vous n'avez aucun fichier lourd comme de l'image ou du son, mais dès qu'une centaine de personnes par jour commenceront à charger des pages contenant de l'audio ou de la vidéo, vous dépasserez très vite et en quelques jours votre quota de trafic.

La solution sera donc « d'upgrader », c'est-à-dire de changer de pack pour avoir plus d'espace disque et augmenter votre limite de trafic (par exemple à 10 Go – vous pouvez aller jusqu'à 50 Go).

Le pack perso (le plus simple) se compose ainsi :

- Votre nom de domaine en **.com .net .org .info .name** (au choix)
- 5 comptes email personnalisés
- 50 Mo d'espace disque
- 5.000 Mo de trafic/mois
- 10 pages Website Creator (un outil qui vous permettra de constituer des pages de votre site sans connaître la programmation et sans éditeur html)

Vous pourrez acheter d'autres noms de domaines pour les faire pointer sur votre site pour un prix très intéressant, rapidement et en quelques clics seulement.

Coût annuel : 14,20 euros seulement !

De plus, depuis peu, il est possible pour un particulier d'enregistrer son nom de domaine en **.fr** pour quelques euros de plus... Il n'est plus nécessaire d'être inscrit au registre du commerce et d'avoir un extrait K-bis. Cela peut-être intéressant si vous souhaitez situer votre site géographiquement et visez plutôt un public francophone.

b) [Amen.fr](http://amen.fr)

Très bons services avec un bon rapport qualité/prix.

Une interface très ergonomique, beaucoup de possibilités vous sont offertes. Site entièrement automatisé. La livraison de votre pack (nom de domaine + hébergement) est simple et rapide.

Des services intéressants comme la création et gestion de mailing-listes sont possibles.

Pour les connaisseurs, il est possible d'aller plus loin dans les configurations et d'avoir votre propre serveur dédié ou même privé (pour les usages intensifs).

Beaucoup d'automatisation cependant. Il vous faudra entrer en contact avec le support technique si les explications de base ne vous suffisent pas à certain moment. Vous pourrez contacter l'équipe d'Amen par email ou par téléphone en cas de difficulté.

ETAPE 2 : TROUVER UN EDITEUR HTML

C'est cet outil qui va vous permettre de concevoir les pages de votre site. Un site est en fait constitué de pages reliées entre elles par des liens interactifs. Ces pages sont écrites en langage html (relativement facile à apprendre, il suffit de s'y intéresser un peu).

Un éditeur html vous évite de connaître le langage html et vous permet de faire vos pages de la même façon qu'avec un simple logiciel de traitement de texte. **Ce qui rend accessible à tous** la confection d'un site Internet même si vous êtes débutant.

1- Vous pourrez vous procurer un éditeur gratuit en vous rendant sur le site suivant : <http://www.telecharger.com> et en tapant comme mot-clé « éditeur html ». Le site vous donnera une liste avec des commentaires pour pouvoir choisir celui qui vous conviendra le mieux. Essayez-en même plusieurs pour les comparer.

Pour commencer, un éditeur gratuit peut être largement suffisant, surtout si vous constituez un site minimaliste avec 2 ou 3 pages seulement !

Si vous vous sentez un peu perdu au début, vous pouvez vous auto-former en vous rendant sur des sites qui vous expliqueront les bases. Ils vous donneront par la même occasion des codes html ou des scripts cgi déjà tout faits pour intégrer des fonctions dans vos pages.

Voici quelques-uns de ces sites :

<http://www.htmlfacile.com>

<http://www.toutjavascript.com>

<http://www.editeurjavascript.com>

2- Pour ceux qui veulent aller plus loin, vous pouvez vous acheter un logiciel :

a) Frontpage

Un produit Microsoft, conçu dans le même esprit que le très connu « Word », nous retrouvons le même univers sans être perdu, l'interface est intuitive et relativement simple. Tous les outils dont vous aurez besoin sont là pour constituer un site de bon niveau.

Par contre, si vous choisissez ce logiciel il vous faudra opter pour un hébergement intégrant les extensions Frontpage pour que toutes les fonctions propres à Microsoft fonctionnent sur le serveur – presque tous les bons hébergeurs intègrent aujourd'hui d'office ces extensions à partir de la 1^{ere} ou 2^e formule d'hébergement.

b) Dreamweaver

Un produit Macromedia conçu pour les professionnels qui vous offre des outils puissants avec une interface graphique ergonomique, intuitive et conviviale. C'est certainement l'un des meilleurs actuellement. Si vous désirez vous offrir le confort et la fiabilité, c'est ce logiciel qu'il vous faut : rien ne vous limitera !

Astuce : achetez votre logiciel d'occasion sur des sites comme :

[Ebay](#)

[Priceminister](#)

[Amazon](#)

Vous économiserez jusqu'à 50% voire plus par rapport au produit neuf !
Ce peut être une bonne occasion de vous décider...

ETAPE 3 : INSTALLER LE PAIEMENT SECURISE

Vous possédez en tant qu'internaute une opportunité extraordinaire : celle de pouvoir installer sur votre site un système de paiement sécurisé entièrement automatisé.

Pourquoi la mise en place d'un tel système ?

En acceptant le paiement sécurisé en ligne cela vous permet :

- De simplifier le processus d'achat.
- De vendre à l'international (Vous n'avez qu'à regarder à combien vous revient l'émission d'un chèque en euros à un pays voisin où un virement bancaire, vous comprendrez vite que le paiement en ligne est indispensable).
- D'augmenter le nombre de ventes spontanées.
- De vendre sans délai avec une livraison instantanée de vos produits.
- De sécuriser vos clients (des garanties de protection sont offertes).
- D'améliorer votre image et de gagner en sérieux et fiabilité.

Vous pourrez bien sûr proposer à côté d'autres options de paiement (par chèque, mandat, Western Union). Votre client pourra choisir ce qui lui convient le mieux.

Aujourd'hui **vous bénéficiez des mêmes outils que les pros gratuitement**. Il y a 4 ou 5 ans, seuls les professionnels pouvaient accepter les Cartes Bleues en ligne. Ne vous privez donc surtout pas !

1. Inutile de louer un TPE (Terminal de Paiement Electronique).
2. Pas besoin de souscrire un contrat avec une banque.
3. Il n'est même pas nécessaire d'avoir une autorisation particulière si ce n'est d'être majeur et d'avoir une Carte Bleue (Et encore, nous verrons que ce n'est pas toujours obligatoire).

Une question vous vient peut-être à l'esprit : Comment ces sociétés fournissent de tels services si vous ne les payez pas ?

Eh bien, la réponse est simple : vous les payez, mais uniquement si vous réalisez la vente. Ces commissions sont variables selon les prestataires et ne dépassent pas 5% pour certains, en tous cas vous ne vous engagez pas dans des frais fixes. L'avantage est que vous ne payez que si vous vendez.

Certains sites vous offrent tous les avantages sans les inconvénients ! Nous allons voir ensemble deux des sites qui vous seront le plus profitable : [Paypal](#) et [Allopass](#).

a) [Paypal](#)

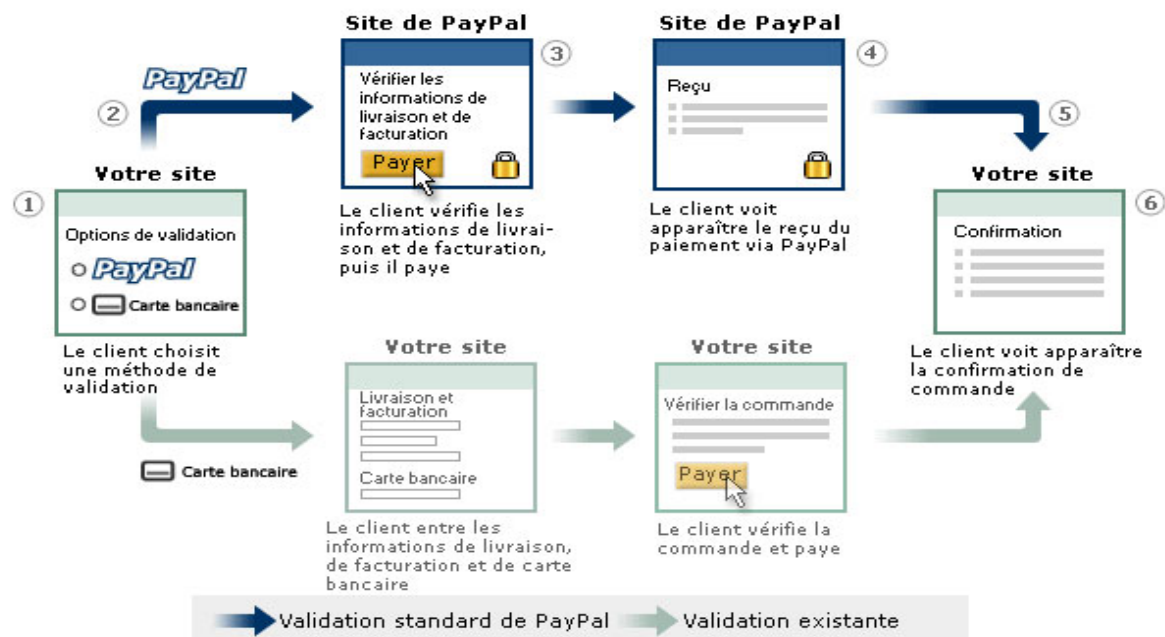
Le groupe Ebay a conçu cet outil de paiement il y a quelques années. Jusqu'à l'année dernière, il n'existait qu'en version anglaise, mais il s'est enfin démocratisé dans plusieurs langues depuis environ 1 an.

Très connu des utilisateurs d'Ebay, il s'est imposé très rapidement, notamment en France comme étant la solution n°1 de paiement par email.

Très sécurisé et simple d'utilisation, il offre un panel de services et d'outils de type professionnels aux entreprises comme aux particuliers.

Depuis peu, [Paypal](#) accepte les paiements des internautes même s'ils n'ont pas de compte chez eux. Seul une Carte Bleue suffit. Ce qui permet de réaliser des ventes express sans que le client ait la contrainte de s'enregistrer. Moins de contraintes = plus de ventes !

Fonctionnement de la fonction validation et paiement standard



Si vous n'avez pas de compte [Paypal](#), vous pouvez en créer un tout de suite [en cliquant ici](#). **Important : ouvrez au minimum un compte « Premier ».** Seul les comptes « Premiers » et « Business » vous donnent les outils pour vendre. Un compte « Personnel » ne vous permettra que d'effectuer des achats.

Suivez les étapes d'inscription qui vous sont données, ne soyez pas étonné par les nombreuses précautions que prend [Paypal](#) à vérifier votre identité et votre moyen de paiement... Tout est très sécurisé et les multiples vérifications et confirmations ne manquent pas !

Ce qui nous intéresse ici c'est la partie « Outils Marchands », lorsque vous êtes dans la page « **Premier Aperçu du compte** », cliquez sur l'onglet « **Outils Marchands** ».

Admettons que vous vouliez fabriquer un bouton d'achat pour un article unique que vous désirez vendre. Dans le menu « **Fonctions**

principales » vous allez cliquer sur le lien « **Boutons Acheter maintenant** ».

Dans la rubrique « **Entrez les détails de l'objet que vous souhaitez vendre** » :

1. Indiquez un cours descriptif de votre produit et son prix dans la devise que vous aurez choisi. A moins que vous souhaitiez personnaliser ou ajouter des options à votre processus de paiement, il n'est pas nécessaire d'entrer d'autres informations. Laissez les autres zones vides et les sélections par défaut.

PayPal - Paiements sur site PayPal - Microsoft Internet Explorer

https://www.paypal.com/fr/cgi-bin/webscr

Mon compte | Paiement | Demande de paiement | Outils marchands | Outils pour enchères

Vente d'objets uniques

Vendez des objets uniques sur votre site en créant un bouton de paiement personnalisé. Ainsi vos acheteurs pourront effectuer leurs achats rapidement et en toute sécurité par le biais des pages de paiement hébergées par PayPal.

Entrez les détails de l'objet que vous souhaitez vendre (facultatif)

Nom de l'objet/du service :

N°/ID de l'objet :

Prix de l'objet/du service que vous souhaitez vendre : (limite de €750,00 EUR pour les nouveaux acheteurs)

Devise :

Pays de l'acheteur :

Choisissez un bouton pour votre site (facultatif)

2. Maintenant nous allons indiquer la page sur laquelle vous souhaitez que votre client soit redirigé après la phase de paiement, en l'occurrence la page où il pourra télécharger son produit. Cliquez sur « **Ajoutez d'autres options** » en bas de la page.
3. Descendez jusqu'à la zone « **Personnalisez l'utilisation de votre site pour vos acheteurs** » qui se trouve à peu près en milieu de page, cliquez sur le 1er bouton « **Modifier** » à droite.

Personnalisez l'utilisation de votre site pour vos acheteurs (facultatif)

URL de paiement réussi : URL vers laquelle vos clients sont renvoyés une fois leur paiement terminé (par exemple, www.votreboutique.com).

URL de paiement réussi :

Transfert des données de paiement : Oui

URL d'annulation de paiement : URL vers laquelle vos clients sont renvoyés en cas d'annulation de leur paiement (par exemple, www.votreboutique.com/annuler).

URL d'annulation de paiement :

4. Dans la section renvoi automatique, sélectionnez « **oui** ». Entrez ensuite votre url de renvoi. Vérifiez bien que l'adresse que vous rentrez est juste ! Sans quoi vos clients pourraient bien être surpris de ne pas trouver le produit qu'ils viennent d'acheter ! Ne touchez à rien d'autre, et cliquez sur « **Enregistrer** » en bas de page.
- Vous pouvez créer autant d'url de redirection que vous le souhaitez. Pour chaque produit que vous avez à vendre, vous créez ainsi un bouton différent avec une page de Remerciement/Téléchargement différente.

Renvoi automatique pour les paiements sur site marchand

Le renvoi automatique pour les paiements sur site marchand redirige les acheteurs vers votre site dès que le paiement est terminé. Le renvoi automatique s'applique aux paiements sur le site PayPal, y compris par le biais des boutons Acheter maintenant, des Dons, des Abonnements et du Panier. [En savoir plus](#)

Renvoi automatique : Oui
 Non

URL de renvoi : Entrez l'URL qui servira à rediriger vos acheteurs une fois le paiement terminé. Cette URL doit remplir les conditions ci-dessous. [En savoir plus](#)

URL de renvoi :

5. Rendez-vous maintenant en bas de page, remplissez les champs en fonction de vos besoins, si par exemple vous souhaitez que votre client puisse acheter plusieurs exemplaires du même produit ou non, exiger une adresse d'expédition ou au contraire rendre cette phase facultative pour un produit livré par email, etc... Enfin, cliquez sur « **Créer le bouton** »

Divers (facultatif)

Souhaitez-vous que vos acheteurs puissent acheter plusieurs exemplaires de cet objet ou service ?

Oui Non

Voulez-vous que vos acheteurs vous communiquent leur adresse de livraison ?

Rendre l'expédition facultative. Oui, exiger l'expédition. Pas d'expédition nécessaire.

Collectez des informations supplémentaires sur vos clients (facultatif)

Souhaitez-vous que vos clients puissent associer un commentaire à leur paiement ?

Oui Non

Titre du commentaire : (30 caractères maximum)

Choisissez une adresse email pour recevoir les paiements (facultatif)

Je souhaite recevoir des paiements à l'adresse email suivante :

Adresse email : ?

Aperçu

Créer le bouton

Modifier

6. Copiez/collez le code qui vient d'être généré dans la page et à l'endroit où vous souhaitez insérer votre bouton d'achat. Le tour est joué ! Un beau bouton « Achat Immédiat apparaît désormais »

C'est terminé ! Vous avez votre boutique en ligne ! Les internautes peuvent désormais consulter, acheter et se faire livrer votre produit instantanément alors que pendant ce même temps vous pouvez être en train de faire une belle randonnée en montagne avec votre famille !

Dès qu'une vente est réalisée, vous recevez une notification de paiement.

b) Allopass

Spécialisée dans le micro-paiement en ligne, cette société leader en Europe depuis 2001 vous propose un très large choix de services.

D'abord, qu'est-ce que le micro-paiement ?

C'est un procédé qui permet de faire payer l'accès à certaines pages de votre site à l'acte ou à la durée. Comme son nom l'indique, il s'agit d'un paiement de faible montant de l'ordre de 1 à 2 euros.

Par le simple fait de coller 2 ou 3 codes html dans votre site, vous allez pouvoir restreindre l'accès sur certaines zones de votre site et faire payer vos clients par un biais assez pratique et original : le téléphone.

Ce que vous vendez peut aller de la simple information à des fichiers photos, mp3, e-books, services, brefs... Tout ce que vous voudrez protéger et faire payer et qui reste pour 95% des cas électronique.

Comment ça marche ?

Vous intégrez un script dans votre page (code fourni par [Allopass](#)), un cadre dans lequel devra être entré un code secret. Vous expliquez à votre internaute que s'il veut accéder à la page en question il devra obtenir ce code secret en composant un numéro de téléphone surtaxé qui lui coûtera 1,80 EUR pour la France (variable selon les pays).

Aujourd'hui le service s'est étendu et offre outre le paiement par téléphone, la possibilité d'obtenir des codes d'accès par l'envoi de SMS et **Cartes Bancaires**.

C'est là que le concept devient intéressant pour nous... Vous allez proposer de payer par Carte Bancaire à vos clients jusqu'à la limite de 49,00 EUR par transaction.

Seul petit hic : le montant de la commission que vous devez à [Allopass](#) est amplement supérieure à celle de [Paypal](#), de l'ordre de 15% sur le prix Hors taxe.

Le plus : **vous avez la possibilité de créer un programme d'affiliation gratuitement !** Très intéressant si vous souhaitez recruter des partenaires. Il vous suffira de proposer à tous les internautes qui viendront sur votre site de créer un lien de leur site vers le vôtre. Et si une personne arrive sur votre site par l'intermédiaire de votre partenaire et qu'il décide d'acheter un de vos produits virtuels, ce dernier touchera un pourcentage (que vous aurez vous-même défini – de 1% à 99%) sur la vente du produit.

Pour résumer, vos partenaires deviennent vos commerciaux ! Et vous les rémunérez sur chaque vente qu'ils feront, tout cela est géré et comptabilisé par [Allopass](#) grâce à un script. Vous n'avez à vous occuper de rien, le reversement des paiements est déclenché sur votre demande par chèque à condition que vous ayez plus de 5 € disponible sur votre compte.

Inscrivez-vous à [Allopass](#) gratuitement en [cliquant ici](#)

LE PACK TRAVAIL A DOMICILE :

Créez une HOTLINE et soyez payé à chaque appel!

Vous désirez installer une Hotline sur votre site ? Pas de problème. Vous allez pouvoir créer **un numéro de téléphone jetable tout en gagnant de l'argent quand on vous appelle !**

[Selftelecom](#) est le premier opérateur à vous fournir une ligne téléphonique rémunératrice, tout cela sans aucun frais, sans abonnement ni engagement.

Cette solution est idéale si vous souhaitez fournir des services ou une aide particulière par téléphone tout en préservant votre anonymat et éviter de donner au public votre numéro de tel privé. Vous créez une ligne supplémentaire tout en recevant les appels sur le même téléphone, vous vous retrouvez donc avec 2 lignes sur le même téléphone ! A tout moment, vous êtes libre de supprimer la ligne si vous n'en avez plus l'utilité et ne plus recevoir d'appels sur le numéro en question.

Le numéro de [Selftelecom](#) sera automatiquement redirigé sur la ligne fixe de votre choix et vous pourrez modifier cette redirection si vous êtes en déplacement (à condition toutefois de rester sur le territoire Français, Suisse, ou Belge). Vous pourriez même recevoir des appels sur la ligne téléphonique d'un de vos amis chez qui vous êtes hébergé pendant le temps que vous voulez, sans perturber la ligne de votre ami et sans que votre client s'en doute une seule seconde !

Les extras : un répondeur/enregistreur est à votre disposition et en configurant votre ligne, vous pourrez demander à recevoir les messages laissés par vos clients dans votre boîte email en format Mp3. Tout cela n'est-il pas génial ?

Inscrivez-vous gratuitement à [Selftelecom](#) en [cliquant ici](#)

Créez une ligne téléphonique nomade sur votre ordinateur et achetez votre numéro !

Les créateurs de Kazaa se sont servis judicieusement du protocole peer to peer pour créer un téléphone virtuel dans votre ordinateur.

Ce service se présente sous la forme d'un petit logiciel du nom de [Skype](#) que vous installez sur votre PC ou Mac en version française. Il sera très facile et amusant de recevoir des appels d'abonnés (Vos amis ? Des Inconnus ?) qui auront eux aussi installé le logiciel et de se parler ainsi par l'intermédiaire d'un micro branché sur votre carte son.

Plus de combiné, vous parlez en fonction main libre et pouvez même faire profiter votre interlocuteur de tous les bruits ambiants. Et bien évidemment le tout **gratuitement !**



Ce mystérieux [Skype](#) à l'heure où je vous parle, **a été téléchargé plus de 164 millions de fois dans le monde** ! Et il s'étend sur le Web à une vitesse qui n'est même pas imaginable ! Ce n'est certainement pas par hasard : si on prend en compte le développement du Wi-Fi et des futures technologies sans fil pour les connexions Internet, cela voudra dire que vous pourrez un jour (très proche) communiquer sans fil autant qu'il vous plaira à partir de votre machine (miniaturisée un max) partout dans le monde pour pas un centime !

Alors vous vous dites peut-être, « oui mais comment mes clients pourront me joindre s'ils n'ont pas et ne connaissent pas [Skype](#) ? »

Eh bien depuis peu, la nouvelle fonction [Skype-In](#) a fait son apparition en version bêta. Cette fonction a pour but de vous attribuer le numéro de téléphone de votre choix.

Grâce à ce numéro en 08 70, **toute personne munie d'un téléphone fixe ou portable peut vous joindre partout dans le monde pour le prix d'une communication locale**, à condition cependant que l'appel provienne du pays correspondant au numéro géographique, c'est-à-dire que si vous avez souscrit votre abonnement en France, seuls vos clients situés en France bénéficieront du tarif local, la destination quant à elle, n'a aucune importance, vous pouvez être joint partout pour ce tarif.

Rien ne vous empêche d'ailleurs de créer d'autres numéros dans d'autres pays si beaucoup de vos clients sont à l'étranger.

[Skype-In](#) a par contre un coût : 10 euros pour un abonnement de 3 mois et 30 euros pour un an. Il intègre également [Skype Voicemail](#) une boîte vocale très performante vous permettant d'enregistrer tous les messages en cas d'absence ou de déconnexion.

Cet investissement peut être une bonne chose pour vous si vous désirez mettre en confiance les internautes et avoir une ligne professionnelle sans vous lancer dans des frais coûteux et sans fin.

En tous les cas, c'est un avantage de taille d'annoncer sur votre site : « Appelez-nous au 08 70... pour le coût d'une communication locale partout en France ». De cette manière, vous donnez déjà à l'internaute un argument pour rentrer en contact avec vous.

[Essayez Skype gratuitement en cliquant ici](#)

Quelques conseils sur l'élaboration d'un site

a) Le contenu

Rappelez-vous : commencez par faire un site simple, évitez d'afficher des bandeaux publicitaires qui n'ont aucun rapport entre eux et qui surchargent vos pages inutilement. Je ne parle même pas de toutes ces fenêtres n'en finissant pas de s'ouvrir en cascade, qui lassent profondément l'internaute... Ce n'est pas la meilleure façon de faire de l'argent ! Vous ne gagnerez que quelques malheureux centimes à la fin du mois en faisant ainsi.

Pourquoi faites-vous un site ? Est-ce ce que vous voulez : faire fuir à toutes jambes vos visiteurs ? Si vous n'êtes pas précis et clair dans ce que vous désirez faire, cela se sentira et vous perdrez en quelques instants toute crédibilité vis-à-vis des gens.

Soyez précis, restez professionnel, ne parlez que de ce que vous connaissez réellement et qui vous passionne : vous gagnerez en efficacité, en temps et qui plus est vous le ferez sans aucun effort et avec plaisir.

Il vaut mieux 3 ou 4 pages bien écrites que 50 qui n'ont aucune cohérence entre elles et sans réel contenu. **Travailler bien ne signifie pas travailler beaucoup.**

Apportez de l'information aux gens, n'ayez pas peur de communiquer votre savoir faire (vous en avez forcément !) ou utilisez celui des autres en créant des partenariats et en échangeant des idées.

Donnez l'envie aux visiteurs de revenir sur votre site, fidélisez-les en leur offrant des cadeaux (e-books gratuits, astuces, services divers). C'est seulement ensuite, une fois que vous aurez gagné leur confiance que vous pourrez passer à l'étape suivante : celle de la vente.

b) Ne restez pas anonyme, évitez les sites fantômes...

Dîtes vous qu'un internaute n'est pas rassuré lorsque qu'il ne trouve aucun moyen de contacter le webmaster, et à plus forte raison sur un site qui vend. Le strict minimum pour ne pas faire fuir vos clients potentiels est de mettre au moins un e-mail quelque part dans vos pages, à un endroit visible.

Ensuite si vous pouvez, mettez votre nom et prénom, une adresse complète avec un numéro de téléphone international (rapportez-vous au chapitre sur la création d'une ligne téléphonique).

Si vous n'êtes pas sûr de pouvoir répondre aux appels en journée, donnez un créneau horaire, même d'une ou deux heures. Si vous n'êtes pas disponible, le répondeur sera là pour prendre les messages, là encore vous rassurez vos contacts du fait qu'il existe une destination et une voix.

Bien sûr chacun adaptera en fonction de ses disponibilités.

c) Ne vous inquiétez pas...

Ce n'est pas difficile, même si vous en avez peut-être l'impression, il suffit d'avoir un peu de motivation et de curiosité. En moins de temps que vous ne le pensez, vous jonglerez de plus en plus facilement avec toutes ces nouvelles notions.

Un changement des mentalités est en train de s'opérer et il faut toujours du temps pour que les mentalités changent. Internet fait parti des changements très importants de notre société et peut même en déstabiliser certains. A plus forte raison car son développement est très rapide en comparaison avec le téléphone par exemple, ou la télévision qui a mis quatre fois plus de temps à s'intégrer dans nos mœurs..

Il n'y a pas à avoir peur, il faut juste trouver l'envie de se lancer, dites-vous que c'est un énorme plus et une chance incroyable de pouvoir connaître ça !

Quelques outils indispensables à votre réussite !

Son travail est hors du commun, les sons semblent lui obéir... Serge Delicata vous offre un concept musical totalement novateur, efficace pour améliorer votre Bien-Être au quotidien et un excellent moyen de vous faire des revenus de façon simple et sans effort !

Découvrez et vivez sa magnifique saga digne de la Star-Wars :
[Terra Lucis](#)



CD audio S'exprimer Communiquer Convaincre votre quotidien ! **NOUVEAU**

Du jamais vu !

Livraison: immédiate après le paiement - [commander](#)



Découvrez le premier album CD de la saga « Le lot de 3 CD Contes et histoires

Une nouvelle musique est née, venue d'ailleurs, étrange et envoûtante à la fois :

Le Chant des Etoiles !

Livraison: immédiate après le paiement - [commander](#)

Les guides du [Club-Positif](#)

S'il y a avant tout un livre que je vous conseille et qui peut réellement faire décoller vos projets et réveiller votre esprit d'entreprise, c'est celui de Christian Godefroy, que je remercie d'ailleurs de tout cœur pour m'avoir inspiré et permis de réaliser des choses que je n'aurai même pas imaginé il y a quelques mois.

Ce livre accessible par tous s'intitule tout simplement « Comment S'Enrichir Sur Internet Sans avoir de Site ».



Comment S'Enrichir Sur Internet Sans avoir de Site (Christian Godefroy)

Notre best seller du net !

Communiqué: Un auteur qui a réussi permet aux lecteurs de revendre eux-même son rapport sur "Comment s'Enrichir Sur Internet" Et de garder tout l'argent pour eux.

Une aubaine à ne pas laisser passer -- avant qu'il ne change d'avis.

Livraison: immédiate après le paiement - [commander](#)



[Comment atteindre vos objectifs \(Carlos Devis\)](#)

Résumé: Imaginez qu'un homme qui a conseillé les plus grands vienne maintenant à côté de vous pour parler avec vous et vous conseiller. Il vous demande quels sont vos objectifs - et les problèmes que vous rencontrez pour les atteindre. Puis en termes très simples, il vous explique comment faire. Un à un tous les obstacles se transforment en tremplins. Les problèmes se transforment en opportunités.



[Comment Ecrire Une Lettre Qui Vend](#)



[Comment Devenir No 1 sur Google](#)



[Les Secrets des Ebooks](#)



[Pour faire son chemin dans la vie \(Sylvain Roudes\)](#)



[Comment surmonter l'échec et atteindre le Succès \(Napoleon Hill\)](#)



[Anecdotes Orientales \(S. Ulliac de Tremadeure/ F. Blanchet\)](#)



[Histoires Magiques du Club-Positif \(Christian Godefroy\)](#)



[Comment chasser la maladie et prolonger votre vie avec la vitamine O](#)



[Pensées pour Agir - Carnet de route \(Christian Godefroy\)](#)



[Images 3D](#)

Les concepts qui peuvent rapporter gros

Comment créer un site internet qui rapporte de l'argent !



Profitez de cette incroyable opportunité d'affaires que vous offre le réseau Internet ...

Apprenez à Créer un site qui Rapporte ou faites 50 fois plus d'argent avec votre site Internet existant.

Livraison: immédiate après le paiement - [commander](#)

Devenez revendeur des produits du Club-Positif !

Si vous n'avez pas encore de produit à vendre, vous pouvez commencer par vendre ceux des autres.

Avec ce système, non seulement vous gagnez sur vos propres ventes mais vous touchez également des commissions sur les ventes de vos filleuls.

Tout ce que vous avez à faire c'est de vous inscrire à ce programme en cliquant [ici](#) et de faire passer vos liens d'affilié à la fin de vos emails, ou de les inclure dans votre site. Le processus de commande est totalement pris en charge par le Club-Positif.

[Inscrivez-vous en cliquant ici](#)

Créez votre boutique professionnelle sur mesure avec Ebay

Plus besoin de mettre beaucoup d'argent et de temps pour avoir votre boutique professionnelle en ligne. Vous pouvez vendre partout, dans la région diamétralement opposée à la vôtre, aux Etats-Unis, au Japon, en Europe... Pour un investissement ridicule.

Ebay vous fournit les meilleurs outils de gestion existant en terme de stock, de statistiques, d'envois d'email, d'automatisation, de promotion etc... et tout cela avec les clients.

[Créez un compte gratuitement sur Ebay en cliquant ici](#)

Carrefour Internet vous fournit les produits, les clients, le site et la promotion!

Le travail à domicile arrive enfin à maturité

Si vous êtes débutant, ce site canadien est idéal pour vous familiariser avec la nouvelle économie du Web qui voit tout juste le jour sur Internet. Mais il peut être également destiné aux professionnels qui voudraient investir dans une branche supplémentaire.

Le marché francophone en matière de travail à domicile est en train de démarrer en ce moment et les meilleures places sont à prendre aujourd'hui. De plus en plus d'entrepreneurs prennent conscience du phénomène et se tournent vers le Web qui risque bien de révolutionner le monde du travail d'ici quelques années. Tout va très très vite, alors n'attendez pas demain, agissez maintenant!

[Je veux démarrer bon business à domicile](#)

"Comment Gagner de 20 à 70 % de clients supplémentaires en mettant du son sur votre site!"

Le logiciel AudioPlayerPro va vous permettre d'augmenter vos ventes de façon considérable ! En mettant par exemple un fichier sonore à l'ouverture de votre site, vous pouvez captiver l'attention

de vos visiteurs, les mettre en confiance et leur donner des détails supplémentaires sur le produit que vous vendez.

Ce petit investissement sera très vite rentabilisé - [Commander](#)

[Multiplie.com](#) - La réplique de page d'affiliation

Tout nouveau tout chaud, le site [Multiplie.com](#) pousse plus loin le concept du Marketing Multi-Niveaux en vous offrant la possibilité d'avoir votre site prêt à vendre avec le système [paypal](#).

Pour être plus clair, le produit que vous achetez ici (un pack d' e-books, de conseils, de mini programmes en php...) que vous avez le droit de revendre ensuite inclut carrément une mini boutique virtuelle déjà toute faite et personnalisable.

En gros, vous n'avez pratiquement rien à faire pour avoir entre les mains une boutique avec ses produits qui tourne 24h/24 et vire l'argent que vous gagnez via votre compte [paypal](#).

Tout ce que vous avez à faire c'est de faire connaître votre page d'accueil, et encore, [Multiplie.com](#) s'engage à vous envoyer des visiteurs aléatoirement. Le plus gros du travail c'est l'ouverture du compte ! C'est à dire de 15 mn à 30 mn de votre temps. C'est assez époustouflant et ça marche !

[Je souhaite moi aussi multiplier mes revenus](#)

Cet ebook est libre des droits de diffusion et de vente !

C'est-à-dire que vous pouvez **l'offrir gratuitement ou le revendre** (au prix que vous trouverez le plus juste) à autant d'exemplaires que vous voudrez en gardant 100% des bénéfices !

- Vous devez cependant le conserver intact et en aucun cas le modifier, même partiellement.
- Vous ne devez pas faire de Spam* pour le distribuer.

* Envoi massif de courriers non sollicités